

## Le principali domande da fare ogni volta che valuti un business o un investimento



- C'è qualcuno che guadagna sempre, anche se le cose vanno male?  
E se c'è, chi è?  
È la persona che ti sta facendo la proposta?  
È la persona che lo ha proposto a chi lo sta proponendo a te?
- Viene proposto un contratto chiaro e completo?  
Viene spiegato esattamente quale sarà il tuo ruolo (socio, consigliere, semplice investitore...)
- Chi te lo propone è disinteressato o guadagna se tu accetti?  
Se chi lo propone guadagna direttamente facendoti entrare nel sistema, quanto guadagna dalla cosa?  
È il suo unico tipo di guadagno?
- Il modello di business o investimento è sostenibile o richiede l'inserimento continuo di capitali per funzionare?  
Se richiede continui capitali è in grado di produrre utili maggiori degli investimenti?
- Chi governa il sistema?  
Quanto peso possono avere le tue decisioni nel sistema?  
È possibile per chi dirige il sistema ignorarti in caso di problemi?
- Chi governa il sistema spende tempo per parlare con chi partecipa?  
Chi governa il sistema parla solo con chi è interessato e ignora chi già ne fa parte?
- Quali vie di uscita ci sono per uscire dal business o dall'investimento?  
Sono vie facili da percorrere o hanno dei limiti di tempo e modo?  
Per uscire è necessario che altri investitori comprino le tue quote?
- Chi governa il sistema si comporta come un socio o come un fornitore?  
Se si comporta come un fornitore, quanto costa?
- È disponibile un business plan completo?  
Se sì, è un business plan sostenibile?